

ist machbar.“

A. Einstein

Freiräume schaffen

denovo schafft Ihnen genau den Freiraum, den Sie zur Realisierung Ihrer Projekte brauchen. So können Sie sich mit aller Kraft Ihren eigentlichen Zielen widmen: der Umsetzung Ihrer Ideen.

Visionen realisieren

Auf dem Weg zur Realisierung Ihrer Visionen möchten wir Sie mit unserem Know-how, dem Wissen unserer Geschäftspartner und mit außergewöhnlichen Lösungen unterstützen. Diese Unternehmensphilosophie ist denovo's Stärke und Antriebskraft.

Wir, die Initiatoren, Mitarbeiter, Partner, Trainer und Berater von denovo, sind aufgrund unserer langjährigen Tätigkeit und Erfahrung mit dem Markt der Gesundheit, Fitness und Wellness und dem Wandel der Patienten zu aufgeklärten "Kunden" aufs Engste vertraut.

Ihren Erfolg unterstützen

Wir realisieren zusammen mit unseren Mandanten Einzelprojekte und Netzwerke und machen Sie zu erfolgreichen und zufriedenen Dienstleistern im Gesundheitsmarkt. Bei uns sind Sie mit Ihren neuen Ideen in bester Gesellschaft.



wir realisieren visionen

für ärzte, zahnärzte, heilberufe
und kooperationen

denovo gmbh

im schönblick 41 · 72076 tübingen

telefon (07071) 7954-0

telefax (07071) 7954-54

e-mail: info@denovo.de

wissensportal: www.denovo.de

In Kooperation mit:



wir realisieren visionen

für ärzte, zahnärzte, heilberufe
und kooperationen

novomed gesellschaft für beratung,
planung & management mbh

im schönblick 41 · 72076 tübingen

telefon (07071) 7954-19

telefax (07071) 7954-54

e-mail: info@novo-med.com



Visionen werden Wirklichkeit



Beratung,
Planung & Management
Für Ärzte, Zahnärzte,
Heilberufe und
Kooperationen



wir realisieren visionen

© denovo gmbH April 2007



“Alles was gedacht werden kann,

ist machbar.”

A. Einstein

Chancen im Gesundheitsmarkt

Eine neue Ära im Gesundheitsmarkt hat begonnen: Wirtschaftlicher Erfolg und persönliche Zufriedenheit im Beruf sind für die im Gesundheitsmarkt Tätigen - ob als Arzt, Zahnarzt oder in einem anderen Heilberuf, ob angestellt oder freiberuflich, ob im Krankenhaus oder in eigener Praxis - nicht mehr selbstverständlich. Fachliches Wissen und Können auf qualitativ höchstem Niveau ist Voraussetzung, reicht allein aber längst nicht mehr aus!

Hier erkennen immer mehr zukunftsorientierte Mandanten ihre Marktchancen. Strategisches Handeln, soziale Kompetenz, Bereitschaft zur Kooperation, Beherrschung der kommunikativen und informationstechnologischen Möglichkeiten sind die Fähigkeiten der Zukunft.

Kreative Mandanten

Denovo-Mandanten sind kreative Menschen mit Ideen und mit einem festen Willen etwas zu erreichen, Sie fragen nicht danach, was heute machbar ist, sondern suchen nach geeigneten Partnern und Lösungen zur Umsetzung ihrer Visionen.

Die Entscheidung für denovo ist ein klares Bekenntnis, welche Werte für Sie wirklich zählen: Mit guter Medizin den Menschen helfen. Kranken Menschen, wie auch gesunden Menschen. Und dies in der für die Arbeit im Gesundheitsmarkt gebotenen Freiheit und Unabhängigkeit.

Das können Sie von uns erwarten:

Finanzmanagement

- Erstellung eines Finanzierungskonzeptes bei privaten und beruflichen Investitionen
- Vermittlung von günstigen Darlehensbedingungen unter Berücksichtigung öffentlicher Mittel.
- Investmentfonds - Auswahl aus einem Angebot von ca. 1.000 Fonds (Beratung und Vermittlung) in Kooperation mit einer Bankenplattform
- Vermögensmanagement mit erfahrenen Partnern
- Private Equity unter Berücksichtigung des “Sicherheitsaspekts”
- Aufbau eines strategischen “Lebens-Finanz-Konzeptes”

Versicherungsmanagement

Tätigkeit als Versicherungsmakler gem. § 93 HGB.
Wir erfüllen die Richtlinien für Versicherungsvermittler gem. § 34d der Gewerbeordnung (GewO). Gemäß der neuen EU-Vermittler-Richtlinie besteht eine Vermögensschadenshaftpflichtversicherung.

- Auswahl notwendiger und sinnvoller Angebote für den beruflichen und privaten Bereich
- Abwicklung und Durchsetzung von Ansprüchen
- Neutrale Marktbeobachtung und laufende Betreuung
- Beratung und Aufzeigen von Alternativen im Bereich der gesetzl. Bestimmungen im Rahmen der privaten Altersvorsorge
- Beratung und Auswahl sinnvoller Konzepte für die betriebliche Altersvorsorge

Ihr Wissensportal

- Seminare, Diskussions-Foren, Veranstaltungen; Training rund um die Praxis, Berufsstart, Kapitalanlagen, Versicherungen, ...
- Sie erhalten von uns regelmäßige Informationen, oder unter www.denovo.de - tragen Sie sich in unseren Verteiler ein!

Bitte beachten Sie:

Steuerliche und rechtliche Beratungen werden nicht von uns durchgeführt. Hier nehmen wir das Fachwissen und die Kompetenz von Steuerberatern und/oder Rechtsanwälten, die auf den Arztberuf spezialisiert sind, in Anspruch!

In Kooperation mit der



gesellschaft für beratung,
planung & management mbh

Wege in die Selbstständigkeit:

- Begleitung bei der Praxissuche,
- Standortanalyse, Praxiswertermittlung
- Erstellung eines betriebswirtschaftlichen Gründungskonzeptes
- Prüfung öffentlicher Fördermittel
- Prüfung möglicher Kooperationsformen
- Erstellung eines Finanzierungskonzeptes

Betriebswirtschaftliches Projektmanagement:

- Sammlung und Auswertung aller relevanter Daten und Informationen
- Quartalsmäßige Besprechung und Analyse der aktuellen Praxiskennzahlen.
- Auswertung der ermittelten Unternehmenswerte
- Schwachstellenanalysen
- Einleitung erforderlicher Maßnahmen / Krisenmanagement:
⇒ Umfinanzierungen / Nachfinanzierungen
⇒ Umorganisation, Ablauforganisation, Personalplanung
- Break-even-Analyse, Investitionsplanung und Folgekosten-ermittlung
- Umsetzung und Einführung neuer Kooperationsformen
- Personalführung, Praxisoptimierung
- Praxismarketing
- Loyalitätsmarketing

Wege in den gesicherten Ruhestand:

- optimale Praxisbewertung
- Begleitung bei der Nachfolgersuche
- Konzepte für die Abgabe - Zeitplan und Strategie
- Begleitung während der Abwicklungsphase

